

Stellenausschreibung

Consultant – Verhandlungsmanagement (m/w/d)

Wer sind wir?

Die Negotiation Academy Potsdam ist Deutschlands einzige auf Verhandlungen spezialisierte Beratung mit universitärer Anbindung. Durch die Anwendung innovativer, wissenschaftlich validierter Methoden und zahlreicher praxiserprobter Best Practices führen wir unsere Kundinnen und Kunden zu optimalen Verhandlungsergebnissen.

Der interdisziplinäre NAP-Methodenansatz aus der Psychologie, Spieltheorie, der Wirtschaftswissenschaft und Informatik bietet unseren Kunden individuelle Lösungen für alle persönlichen und organisationalen Verhandlungsherausforderungen zur nachhaltigen Steigerung der Verhandlungsperformance unserer Kunden. Unsere Expertinnen und Experten beraten jeden Tag Kunden vom mittelständischen Unternehmen bis hin zu weltweit agierenden Konzernen.

Was erwartet dich?

Unternehmenskultur:

Eine offene Unternehmenskultur, in der Engagement und Eigeninitiative gelebt wird zeichnen uns aus. Bei uns kannst du in einem Umfeld arbeiten, das geprägt ist durch Teamspirit, starken Zusammenhalt und eine offene Fehlerkultur. Feiere mit uns gemeinsame Projekterfolge, besondere Anlässe und unvergessliche Team-Events.

Weiterbildung:

Deine fachliche und persönliche Weiterentwicklung hat für uns höchste Priorität, indem du eigene interne und externe Projekte verantwortest. Bei uns wirst du aktiv gefördert, deinen Unternehmergeist zu zeigen und damit deiner eigenen Karriere starke Impulse zu geben. Dazu erweitern wir deine Verhandlungs- und Beratungskennnisse durch gezielte Coaching- und Trainingsmaßnahmen.

Firmenhandy und -laptop:

Dein persönlicher Laptop (HP / Lenovo / MacBook) sowie ein Mobiltelefon (iPhone / Android) deiner Wahl machen dich startklar für den Arbeitsalltag eines Beraters.

Welche Aufgaben wirst du übernehmen?

Du wirst mit der Durchführung und Unterstützung von Beratungsprojekte für Unternehmen unterschiedlicher Industriezweige betraut. Neben deiner Tätigkeit als Verhandlungstrainer/in unterstützt Du Coachings mit Teilnehmern/innen aus Führungspositionen namhafter Unternehmen. Im Einzelnen sind dies deine Aufgaben:

- Koordination und Organisation von Beratungs- und Schulungsprojekten, insbesondere Seminarmanagement und Kundenberatung
- Durchführung und Unterstützung von Trainings, Coachings, Simulationen, Wettbewerben und Assessment Centern zum Thema Verhandlungsmanagement

- Unterstützung bei der Entwicklung maßgeschneiderter Seminarprogramme für Unternehmen, u. a. aus der Automobil-, Luftfahrt-, Pharma- und Bauindustrie
- Begleitung bei unternehmensinternen Veränderungsprozessen im Verhandlungsbereich, bspw. bei der Einrichtung von Kompetenzzentren
- Organisation und Teilnahme an Transferveranstaltungen und Kundenpräsentationen zu aktuellen Themen der Verhandlungsforschung
- Allgemeines Projektmanagement und Organisationsunterstützung: Erstellung und Präsentation von Ausschreibungs-, Angebots- und Ergebnisunterlagen

Was solltest du mitbringen?

- Du konntest bereits erste Berufserfahrung im Bereich (Projekt-)Consulting oder einer strategischen Unternehmensberatung sammeln und bringst Reisebereitschaft mit
- Du hast dein Masterstudium in den Bereichen Wirtschafts-, Kommunikationswissenschaften, Psychologie oder einem ähnlichen Zweig abgeschlossen
- Du besitzt ein hohes Interesse für Verhandlungen oder konntest dein Verhandlungsgeschick bereits in Tätigkeiten wie z. B. dem Einkauf unter Beweis stellen
- Du verfügst über abstraktes Denken, kannst komplexe Sachverhalte rasch nachvollziehen sowie zielgruppengerecht vermitteln
- Du bringst idealerweise Erfahrung in der Spiel- bzw. Auktionstheorie und Verhaltensökonomie mit und kennst die Arbeitsabläufe in der Beratung
- Du überzeugst durch ein selbstsicheres Auftreten und kommunizierst freundlich, offen, direkt und zeichnest dich durch Flexibilität und Kundenorientierung aus
- Du verfügst über professionelle Erfahrung im Umgang mit Microsoft Excel und PowerPoint
- Du sprichst verhandlungssicher Deutsch und Englisch

Unser Jobangebot Consultant – Verhandlungsmanagement (m/w/d) klingt vielversprechend?
Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung unter info@nap-digital.de