

Mediation

23. und 24. November 2018



Inhalt:

Basierend auf dem Seminar Verhandlungsmanagement erlernen die Teilnehmer und Teilnehmerinnen den mediativen Ansatz besonders in Hinblick auf eine praxistaugliche Form der Verhandlungsführung.

Die Teilnehmer und Teilnehmerinnen verstehen die erfolgskritische Relevanz der eigenen Haltung und Handlung und können dies mit dem mediativen Vorgehen verknüpfen.

Anschließend sind die Teilnehmer in der Lage einzelne Elemente der Mediation als Verhandlungstools zu nutzen.

Der Dozent kurz vorgestellt:

Dipl. Psych. Michael Kramer ist seit 35 Jahren selbstständig als Organisationsberater, Coach (Top MM) und Wirtschaftsmediator tätig.

Seine Tätigkeitsschwerpunkte sind Projekte der Entwicklung der Unternehmenskultur bis hin zum Aufbau von QMS und KMS für Verhandlungs- und Konfliktsituationen.



Kosten / Organisation / Anmeldung:

Das Seminar findet am Standort Griebnitzsee der Universität Potsdam statt. Es ist u. a. auch als Modul des MBA-Programms buchbar. Die Kosten für das Seminar (inkl. Catering und Rahmenprogramm) betragen 900 €.

Anmeldung unter www.negotiation-academy-potsdam.de/anmeldung oder im Sekretariat der NAP unter julia.grabein@uni-potsdam.de.

Sie haben noch Fragen? Wir beantworten sie Ihnen gern!